



Im Gespräch (im Bild v.l.n.r.) mit den Geschäftsführern Volker Wietbrock und Reinhard Meier aus Hameln.

>>Wir sind pro office<<

**Was hat Sie bewegt, mit pro office vor 14 Jahren eine Partnerschaft einzugehen?**

**Volker Wietbrock:** 1996 wollte ich etwas Eigenständiges bewegen. Die Partnerschaft im pro office Verbund war die perfekte Grundlage um das umzusetzen. Ich konnte dadurch Synergieeffekte nutzen, um Lösungen zu erarbeiten. Es sind die vielschichtigen Möglichkeiten, aus den unterschiedlichen Standorten heraus, zentrale Dienstleistungen in hoher Qualität wie die der Innenarchitektur in Anspruch nehmen zu können. Das ganzheitliche Fachkonzept macht den Unterschied. Die Vielzahl von Lösungsansätzen, auf die wir zurückgreifen können, ist der Garant, um unsere Kunden professionell und umfassend befriedigen zu können. Und zufriedene Kunden sind das, was uns am Herzen liegt.

**Herr Meier, Sie sind seit Januar 2009 als Geschäftsführer in Hameln dabei. Was hat Sie zu dem Schritt in die Geschäftsspitze bewegt?**



Volker Wietbrock

**Was ist Ihr persönliches Lieblingsmöbelstück?**

**Volker Wietbrock:** Die neue Stuhlserie ON von Wilkhahn (für mich die nächste Generation des Sitzens).

**Reinhard Meier:** Die gesamte Serie Quant von COR (zu schön, um Platz zu nehmen, zu bequem, um wieder Platz zu machen).

**Was treibt Sie täglich an?**

**Reinhard Meier:** Die Freude am Umgang mit Menschen im Kunden- wie im Mitarbeiterbereich. Die Verantwortung für den Nächsten und mich selbst.

**Volker Wietbrock:** Unseren Kunden bei der Lösung ihrer Einrichtungsprobleme helfen und sie umfassend beraten zu können. Die Schönheit und Vielschichtigkeit unseres Berufsfeldes, zu gestalten und einzurichten.

**Was verbinden Sie mit Hameln?**

**Volker Wietbrock:** Hameln ist meine Heimat. Hier bin ich geboren, in der Nähe zur Schule gegangen und groß geworden. Ich mag die Stadt einfach. Dieses malerische Ambiente mit viel Ausstrahlung und jeder Menge Historie.

**Reinhard Meier:** Wunderschöne Kindheits- und Jugenderlebnisse, auch wenn ich ursprünglich aus Porta Westfalica stamme. Nach Hameln zog es mich schon immer zum Einkaufen und zum Weihnachtsmarkt. Heute genieße ich in Hameln hauptsächlich die intensive Erlebniswelt im Team.

**Volker Wietbrock und Reinhard Meier:** Und natürlich unser tolles Team in einer wunderschönen Ausstellung.



Reinhard Meier

**Reinhard Meier:** Ich fühle mich hier einfach wohl. Volker Wietbrock und ich verfügen über die gleiche Erfahrungs- und Altersstruktur. Das hier ganz unterschiedliche Menschen zusammen arbeiten, macht unsere Arbeit so interessant und ideenreich. Das ist wichtig, um Visionen zu entwickeln.

**Welche Visionen sind das?**

**Volker Wietbrock:** Eine optimale Marktausschöpfung. Wir sind auf Expansionskurs, haben inzwischen viele Marktsegmente belegt und neue Kunden gewonnen. Diese Position gilt es zu festigen und auszubauen.

**Ist das so etwas wie der Schlüssel Ihres Erfolgs?**

**Reinhard Meier:** Ja, unbedingt. Im Mittelpunkt unseres Tuns steht eine differenzierte Marktanalyse, um die daraus erzielten Ergebnisse für unsere Kunden zu nutzen und ihnen neue Türen zu öffnen. Das geht natürlich nur mit einem motivierten Mitarbeiterteam, das wir in seinen Stärken fördern.

**Und was ist mit den Schwächen?**

**Volker Wietbrock und Reinhard Meier (lachend):** Schwächen? Was ist das?